

CERTIFICATION TECHNICO COMMERCIAL BOIS

FORMATION CONTINUE ET PAR APPRENTISSAGE



DEVENIR TECHNICO COMMERCIAL, RESPONSABLE APPROVISIONNEMENT, COMMIS DE COUPE, TECHNICIEN MOBILISATION BOIS

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Commercialiser des produits de la filière bois transformés ou non
- Organiser une chaîne logistique de la filière bois, transformé ou non
- Valoriser un lot de bois sur pieds et abattu
- Organiser un chantier de mobilisation bois

PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne souhaitant occuper un poste à responsabilités dans la filière

PRÉ-REQUIS ET CONDITIONS D'INSCRIPTION

- Justifier d'un diplôme de niveau 4
- Avoir un état de santé compatible avec l'exercice du métier
- Être mobile
- Avoir signé un contrat de professionnalisation, ou d'apprentissage avec un employeur

Délai d'accès : entre 1 et 12 mois en fonction de la date de la demande et du profil du candidat

MODALITÉS D'ADMISSION

- Recrutement sur dossier
- Entretien de motivation
- Tests de positionnement
- **Attention** : l'inscription pour cette formation n'entre pas dans la procédure «Parcoursup»

DURÉE DE LA FORMATION

Formation à temps plein (750 heures en centre et 735 heures en entreprise) de septembre à juillet

ORGANISATION DE LA FORMATION

Alternance de périodes de 2 semaines par mois en entreprise, formation en présentiel

LIEU DE LA FORMATION

Site forestier de Crogny



Renseignements :

CFA-CFPPA de l'Aube

Site de Crogny - Rue des Etangs
Secrétariat
10210 LES LOGES MARGUERON
Tél : 03 25 40 12 50
cfppa.crogny@educagri.fr
cfaaube@educagri.fr
www.campusterresdelaube.fr

CERTIFICATION TECHNICO COMMERCIAL BOIS

FORMATION CONTINUE
ET PAR APPRENTISSAGE



MOYENS PÉDAGOGIQUES

Le Centre de formation dispose de ressources professionnelles et techniques (forêt de l'école, arborétum, matériels forestiers, salle informatique, centre de documentation et d'information...). L'équipe pédagogique est pluridisciplinaire et constituée de formateurs et d'intervenants professionnels du secteur forestier

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Alternance de cours et travaux dirigés en salle, travaux pratiques, visites d'entreprises, voyage d'étude

CONTENU DE LA FORMATION

BLOC 1 : Commercialiser des produits de la filière forêt bois, transformés ou non

1 - Organiser une activité commerciale de négoce de produits de la filière forêt-bois

- Définir et mettre en oeuvre le développement commercial d'un secteur
- Prospecter des clients
- Mener des entretiens commerciaux

2 - Suivre une activité commerciale de négoce de produits de la filière forêt-bois

- Fidéliser des clients
- Développer une relation client adaptée

BLOC 3 : Valoriser un lot de bois sur pied et abattu

1 - Réaliser une estimation marchande de bois sur pied

- Estimer un volume de bois sur pied
- Estimer un volume de bois par qualité
- Déterminer la valeur marchande d'un lot de bois sur pied

2 - Classer et valoriser un lot de bois abattu

- Déterminer un volume de bois abattu
- Lotir un volume de bois abattu par qualité, selon la norme de classement de cubage des bois ronds
- Estimer la valeur de lots de bois abattu, par qualité de bois

BLOC 2 : Organiser une chaîne logistique de la filière forêt bois, transformé ou non

1 - S'approvisionner directement auprès de producteurs de bois (de proximité)

2 - Organiser des approvisionnements en bois transformé ou non

- Trouver les marchandises correspondant aux besoins de ses clients internes ou externes
- Négocier les conditions d'achat
- Réaliser des achats de bois commercialisable

3 - Organiser le transport, la livraison et l'entreposage de bois

- Organiser des opérations de transports nationaux et internationaux de bois
- Organiser une chaîne logistique de livraison de bois
- Organiser l'entreposage de bois

BLOC 4 : Organiser un chantier de mobilisation de bois

1 - Organiser un chantier de mobilisation de bois commercialisable

- Déterminer les caractéristiques d'un chantier de mobilisation de bois commercialisable
- Planifier des chantiers de mobilisation de bois commercialisable

2 - Contrôler la mise en oeuvre et la qualité du service rendu d'un chantier de mobilisation de bois commercialisable

Réussite aux examens : «en 2023»

Satisfaction : «en 2023»

Insertion professionnelle : «en 2024»
(1ère année de mise en oeuvre)



VALIDATION

Certification obtenue par la validation de 4 blocs de compétences.

Les évaluations reposent sur des mises en situations professionnelles.

POURSUITE PARCOURS

Insertion professionnelle

ÉVALUATION DE LA FORMATION

Évaluation sous forme de contrôle continu

ADAPTATION DE PARCOURS

Pas d'adaptation spécifique

FINANCEMENT

● Coût formation continue :

10 € TTC/Heure (prise en charge en fonction de la situation des candidats)

● **Apprentissage** : Estimation 8690 € TTC (prise en charge par l'OPCO ou le CNFPT)